

## vender é realizar sonhos

**V**ocê, vendedor, é a pessoa que mais pode ajudar na realização do sonho de comprar dos seus clientes. Isso deve ser encarado como uma dádiva, como uma honra. Sempre que você atender um cliente, não pense só na venda; pense principalmente, que está colaborando para a realização de um sonho. Esse sonho pode ser um móvel, um eletrodoméstico, a casa própria, um carro novo, um par de sapatos, ou uma roupa.

Ao realizar os sonhos dos seus clientes através da venda, você pode realizar os seus próprios sonhos com a mesma venda. Além da satisfação de fazer o cliente feliz, o vendedor também se realiza quando vende.

O vendedor faz o seu salário. Quanto mais vende, mais ganha; quanto mais ganha, mais qualidade de vida poderá ter.

Para ter sucesso nas vendas, você precisa investir em você e acreditar que a profissão de vendedor é uma das que têm o poder de levá-lo às realizações pessoais, profissionais e financeiras. Em regra, toda pessoa de sucesso é um grande vendedor. Ela sabe convencer outras pessoas a comprarem seus produtos, seus serviços ou suas idéias. Ela tem consciência que é uma realizadora de sonhos.

Invista em você. Leia artigos e livros sobre vendas e sobre relacionamento interpessoal; faça cursos e participe de palestras; observe o comportamento dos campeões de vendas, converse e aprenda com eles; ofereça os seus produtos ou serviços ao maior número possível de pessoas ou empresas; acredite em você; aja com disciplina e determinação. O sucesso será seu prêmio.

As pessoas adoram comprar, elas ficam felizes e realizadas, o vendedor tem a honra de participar desse momento, portanto jamais esqueça disso: o vendedor é um realizador de sonhos.

*Extraído do Livro “O Campeão de Vendas”*